

„Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. jedyny autoryzowany dealer Toyoty w województwie lubelskim poszukuje osoby na stanowisko: **Doradca ds. Kluczowych Klientów** – ze specjalizacją sprzedawca samochodów użytkowych
Lokalizacja: woj. lubelskie

Zakres obowiązków:

- realizacja wyznaczonych planów sprzedaży
- przygotowanie ofert i dokumentacji handlowej opartych na analizie potrzeb klienta
- negocjacje warunków umów handlowych,
- monitorowanie działań konkurencji
- przygotowanie tygodniowych raportów sprzedażowych
- rozwój współpracy z aktualnymi Klientami
- pozyskiwanie i budowanie długofalowych relacji z nowymi Klientami
- dbanie o pozytywny wizerunek firmy

Oczekiwania:

- doświadczenie w sprzedaży
- komunikatywność
- łatwość nawiązywania i utrzymywania relacji
- nastawienie na wyniki
- czynne prawo jazdy kat. B
- doświadczenie w sprzedaży samochodów dostawczych lub usług finansowych będzie dodatkowym atutem

Oferujemy:

- umowa o pracę
- wynagrodzenie dwuskładnikowe uzależnione od wyników
- udział w szkoleniach Toyoty Motor Poland
- niezbędne narzędzia pracy: telefon, komputer