



Asystent ds. Wsparcia Sprzedaży B2B

„Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. jedyny autoryzowany dealer Toyoty i Lexusa w województwie lubelskim poszukuje osoby na stanowisko: **Asystent ds. Wsparcia Sprzedaży B2B** - nowe stanowisko wspierające rozwój działu **Business Center**.

Lokalizacja: Kalinówka 18 k. Lublina

Twój zakres obowiązków:

- Wspieranie Managera Rynku w aktywnym pozyskiwaniu klientów flotowych (B2B)
- Telefoniczny kontakt z klientami biznesowymi w celu identyfikowania potrzeb i budowania relacji
- Współpraca z Managerem Rynku w zakresie obsługi leadów flotowych i przygotowania ofert
- Wstępna kwalifikacja kontaktów biznesowych i przekazywanie ich do dalszego etapu sprzedaży
- Umawianie spotkań handlowych
- Prowadzenie i aktualizacja bazy danych klientów biznesowych
- Udział w realizacji planów sprzedażowych zespołu flotowego
- Wsparcie w organizacji działań sprzedażowych i marketingowych skierowanych do klientów firmowych

Nasze wymagania:

- Doświadczenie w telefonicznej obsłudze klienta lub sprzedaży (mile widziane B2B)
- Umiejętność swobodnej rozmowy z klientem biznesowym
- Dobra organizacja pracy oraz samodzielność w działaniu
- Wysoka kultura osobista i komunikatywność
- Zainteresowanie branżą motoryzacyjną będzie dodatkowym atutem

Oferujemy:

- Umowę o pracę w stale rozwijającej się firmie
- Możliwość poszerzenia kompetencji oraz rozwój w ramach struktur firmy
- Atrakcyjny system wynagrodzeń i premii zależny od osiągniętych wyników
- Możliwość najmu samochodu na preferencyjnych warunkach
- Spotkania okolicznościowe oraz integracyjne
- Dodatek do urlopu wypoczynkowego
- Program poleceń pracowniczych