

Key Account Manager

„Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. jedyny autoryzowany dealer Toyoty i Lexusa w województwie lubelskim poszukuje osoby na stanowisko: Manager Rynku.

Lokalizacja: Kalinówka 18 k. Lublina

Twój zakres obowiązków:

- Kompleksowa obsługa Klienta w procesie flotowej sprzedaży samochodów marki TOYOTA i LEXUS
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów biznesowych
- Budowanie długotrwałych relacji z Klientami biznesowymi
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy poprzez udział w wydarzeniach branżowych, targach sprzedażowych
- Bieżąca współpraca z działem Business Center, ukierunkowana na kwalifikację i dalsze prowadzenie pozyskanych leadów
- Realizacja założonych planów sprzedażowych
- Przygotowanie ofert i dokumentacji handlowej
- Raportowanie realizowanych aktywności handlowych oraz kontaktów z Klientami do Dyrektora Działu Flotowego

Nasze wymagania:

- Doświadczenie w sprzedaży B2B i pracy z klientem biznesowym
- Umiejętność budowania relacji i prowadzenia rozmów handlowych
- Silna orientacja na wyniki oraz konsekwencja w realizacji celów
- Czynne prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- Współpracę w oparciu o umowę B2B w stabilnej i rozwijającej się firmie
- Szkolenia i rozwój kompetencji w ramach struktur firmy
- Atrakcyjny system premiowy oparty o wyniki sprzedaży
- Możliwość najmu samochodu na preferencyjnych warunkach
- Spotkania okolicznościowe oraz integracyjne
- Program poleceń pracowniczych